

Navegue pelo documento!

Encontre as aulas que procura saber mais rapidamente, clicando nos ícones do menu abaixo!

Trilha Ideação

Trilha de Pagamentos

Trilha de Crédito

Trilha de Banco Digital

Trilha Validação

Trilha Operação e Escala

Trilha Ideação

Módulo 0 - Comece por aqui

Como exatamente esse curso vai te ajudar?

Os tipos de Fintechs e mapa mental de navegação no curso

Módulo 1 - Fundamentos & Conceitos

História das Fintechs, licenças bancárias e papel do Banco Central

Techfins, Bankings as a Services e White labels

Diferença entre Banco e Financeira

Factoring, FIDCs e Securitizadoras

Diferença entre Gateway de pagamentos, POS e Subadquirentes

eFX: o que são e regulações importantes para saber como começar

Erros e bloqueios comuns dos alunos (e como vencer eles)

Módulo 2 - Proposta de Valor

O jeito certo de começar uma fintech

Perfil de cliente: o primeiro passo para construir uma Fintech de sucesso

Encontre seu diferencial + Como preencher o Canva de Proposta de valor

O que os estudos mostram sobre as melhores Propostas de Valor para as Fintechs

Módulo 3 - Plano de negócio

Canais de comunicação, distribuição e vendas: o ponto chave para a escala

Modelos de relacionamento com o cliente

Modelos de receita de Fintechs + Apresentação das Trilhas de Técnicas

(Bônus) Organizações Exponenciais: o que as empresas que crescem exponencialmente têm em comum

Trilha de Pagamentos

Módulo 1 - Conceitos e Introdução ao Sistema de Pagamentos Brasileiro

Sistemas de Pagamentos Brasileiro

Diferença entre Arranjo Aberto e Arranjo Fechado

Como funciona o fluxo de pagamento no cartão de crédito

White Label e Fornecedores

Diferença entre TEF e POS

Módulo 2 - Financeiro

As taxas da cadeia de pagamentos

Como funciona o Chargeback

Os 7 principais modelos de receita

Como funciona a conciliação financeira

Quais os custos envolvidos?

É possível ter taxa 0%?

Módulo 3 - Impostos

Como funciona notificação de vendas para a Receita Federal

Contas transitórias e de resultado

Contabilidade básica

Como funciona a tributação em fintech (o modo correto)

Como funciona a tributação em fintech, quando tem um parceiro

[Lançamentos contábeis] Contas patrimoniais - o que são

[Lançamentos contábeis] Contas de resultado - o que são

[Lançamentos contábeis] - Razonetes

Relação e entre Razonetes e Demonstração do Resultado do Exercício (DRE)

Módulo 4 - Software

Softwares de Captura

Softwares Integradores

Aplicativo de Pagamento

Loja de aplicativos

Terminal Manager

Dashboard Gerencial

Estudo de Caso 1 - Integração com sistema já desenvolvido e BaaS

Estudo de Caso 2 - Ticketeira e TEFs personalizados

Estudo de Caso 3 - Aplicativo POS

Estudo de Caso 4 - Sair de uma White Label e criar a própria subadquirente

Qual o melhor caminho de desenvolvimento?

Módulo 5 - Plano de negócio

A parte técnica do Plano de Negócios

Fontes de receita - como preencher

Atividades-chave - como preencher

Recursos principais - como preencher

Parcerias principais - como preencher

Estrutura de custos - como preencher

Próximos passos

Trilha de Crédito

Módulo 1 - Ambientação e reguladores do mercado

Órgãos fiscalizadores e operadores

Formas de Bancarizar / construir uma Fintech de Crédito

Visão geral da Engenharia de Crédito

Pensamentos certos e errados ao construir uma Fintech de Crédito

Módulo 2 - Produtos de Crédito

Produtos de crédito para Pessoa Física

Produtos de crédito para Pessoa Jurídica

Crédito Rural

Microcrédito

Financiamento Imobiliário

Financiamento Veicular

Buy Now Pay Later (BNPL)

Módulo 3 - Funding

Formas de funding para cada etapa da fintech

Capital próprio: como e quando utilizar

Securitizadoras: como e quando utilizar

FIDCs: como e quando utilizar

Crowdfunding: como funciona

Módulo 4 - Contratação

Por que emitir CCB?

Aspectos práticos sobre CCB

Aspectos jurídicos sobre CCB

Instrumentos semelhantes a CCB

Módulo 5 - Originação

Estratégia de originação

Ética no Mercado de Crédito

Módulo 6 - Análise de risco

Quando analisar

Análise PF: visão geral do processo e bureaus

Análise PJ: visão geral do processo e bureaus

Principais erros

Sustentabilidade do ciclo de crédito

Módulo 7 - Cobrança

Como funciona

Modelos de cobrança

Conta Escrow

Como estruturar sua régua de cobrança

Módulo 8 - Plano de negócio (parte técnica)

Recursos principais

Parceiros estratégicos

Estrutura de custos

Cálculo da taxa de juros e fontes de receita

Contabilidade básica para fintechs de crédito

Estudos de caso

Módulo 9 - Tendências

Embeded Finance, Beyond Finance, Open Finance, IA em análise de crédito e

Tokenização de CCB

Trilha de Banco Digital

Módulo 1 - Ambientação e Oportunidades

O que é BaaS e licenças

Como começar usar um BaaS?

Estrutura Organizacional de um BaaS Regulado

Sistema Financeiro Nacional

Sistemas de Liquidação e Custódia

Módulo 3 - Contas (Fornecedores, tecnologias, custos e receitas)

Contas PF

Contas PJ

Outros tipos de Conta

Módulo 4 - PIX, Boletos e Transferências (Fornecedores, tecnologias, custos e receitas)

TED, DOC, PIX

Detalhes do PIX

Produtos PIX

Boletos

Módulo 5 - Produtos e Serviços Financeiros (Fornecedores, tecnologias, custos e receitas)

Cartões bandeirados

Wallets e Programa de Fidelidades

Open Finance

Módulo 6- Outros Produtos Financeiros (Fornecedores, tecnologias, custos e receitas)

Incluir POS

Empréstimo, Seguros e Investimentos

Cripto

Shopping, Cashback, telemedicina, etc.

Produtos Próprios

Módulo 7 - Tecnologia

Estrutura e Tecnologia

Desenvolvimento Próprio vs. Contratação de BaaS

Dicas Práticas para Desenvolvimento

Módulo 9 - Plano de Negócios

Fontes de Receita

Atividades-Chave

Recursos Necessários

Parceiros Principais Estratégicos

Estrutura de Custos

Trilha Validação

Módulo 1 - Prototipação

Formas de prototipação

Como fazer a Validação Enxuta

O Guia da Validação Enxuta: dicas práticas e ferramentas para executar sua validação

Fiz a Validação Enxuta ... e agora?

3 Formas de você desenvolver sua tecnologia

Módulo 2 - Sócios

As maiores cagadas que eu já cometi e principais desacordos entre sócios

Como identificar bons fundadores?

Quantos sócios devo ter e para quê?

Onde encontrar bons sócios?

Como abordar e o que falar para arranjar sócios?

Divisão acionária ideal e visão geral de Fundraising

Acordos e contratos de sócios para fechar um bom negócio

Como é o time de uma fintech (cargos)?

Trilha Operação e Escala

Módulo 1 - Gestão de times ágeis

Rituais de gestão

Como construir um plano estratégico orientado a resultado (OKR)

Como construir um planejamento estratégico de longo prazo

Diferença entre liderar empresas de economia real e startups

Módulo 2 - Gestão financeira básica

Conciliação

Demonstrativo do Resultado do Exercício

Demonstrativo de Fluxo de Caixa (Método Direto)

Demonstrativo de Fluxo de Caixa (Método Indireto)

Balanço Patrimonial

P&N

Rotinas de gestão financeira

Módulo 3 - Investimento

Introdução ao Venture Capital

A cabeça dos investidores

Como elaborar um Pitch Deck

Use Of Proceeds

Prospecção de Investidores

Termsheet e Due Dilligence